

高知市「食」の魅力向上事業拡大プロジェクト「ステップアップ講座」

座談会

「バイヤーと話す 売れる商品の 選び方・作り方・売り方」

新たな販路獲得に向けて、実際に販売を行う
プロからのアドバイスをもらえるチャンスです!

対象者 加工食品事業者様
※原則、高知市内の事業者様

参加費無料

講座申込期限

令和4年

1月12日(水)

講座の ポイント

- どのような商品が売れているのか最新情報を聞くことができる
- ちょっとした工夫で売れる商品になった実例
- どのように商品選定をしているのか、どのような商品が採用されるのか
- 地方のメーカーに求めること

その他、座談会形式なので聞いてみたいこと、素朴な疑問など商談会などでは聞けないことを直接聞くことができます。

日 時 / 令和4年 **1月19日** (水)
13:30~16:00 (受付開始13:15)

会 場 / ちより街テラス3階会議室1・2連結
(高知市知寄町2-1-37)

定 員 / **25社**
(1社につき2名まで、最大50人まで・原則申込順)

講師 (予定)

(株)エムアイフーズスタイル (店名:クイーンズ伊勢丹)
商品部 一般食品グループ 菓子担当 バイヤー

仲義 実 (ナカギ ミノル) 氏

大学卒業後、首都圏近郊に展開するSMクイーンズ伊勢丹に入社。水産担当4年、計画・販促担当8年経験したのち、5年前より商品部の菓子バイヤーとして従事。52週MDを基に、NB商品の特売に頼らない「催事記・オケージョン・地方物産展・季節フェア」を絡めた週間企画を導入。

大手小売業とは差別化を図るため、地方の中小企業を中心とした、品質・素材・製法に拘りをもったお取組先を中心としたPB開発を年間20~30SKU実施。



座談会

高知市「食」の魅力向上事業拡大プロジェクト
「ステップアップ講座」

「バイヤーと話す、売れる商品の 選び方・作り方・売り方」 参加申込書



※セミナーの内容、日程等は変更になる場合があります。先着順のため、定員になり次第締め切ります。

会社・団体名	フリガナ				
				
所在地	〒				
				
連絡先	TEL			FAX	
	E-Mail				
参加希望者	所属・役職		名前	フリガナ
	所属・役職		名前	フリガナ

オンライン開催となった場合、ご参加は可能ですか

該当するものに印を記入してください。

はい

いいえ

申込方法

○上記すべての項目に必要な事項をご記入の上、郵送、FAXもしくは直接ご持参ください

○ホームページの専用ページからお申し込みいただけます。

<https://www.kochi-koyo-kyogikai.jp>

高知市雇用創出促進協議会

検索



※ご記入いただいた個人情報は、高知市雇用促進協議会が責任を持って管理し、本セミナーに関する連絡、本セミナー受講者の分析、当協議会主催の関連セミナーの情報提供のみの使用とし、それ以外では使用いたしません。※本セミナーは、厚生労働省の委託事業として実施しているものです。セミナーを受講された皆様には厚生労働省への報告のため、アンケートや調査へのご協力をお願いします。

お申し込み先

高知市雇用創出促進協議会

〒780-8571 高知市本町5丁目1-45
高知市役所第二庁舎2階

☎088-873-5716

FAX

088-873-5717

お申し込み受付後、電話で受付完了のご連絡をします。